



沛嘉医疗 (9996.HK) 2024 中期业绩发布

2024年8月26日



- The documents, opinions and materials presented in this presentation (the “Document”) have been prepared by Peijia Medical Limited (the “Company”) for use in presentations by the Company and does not constitute a recommendation regarding the securities of the Company. You fully understand that the Document is being made available on a confidential basis and subject to the following provisions. The contents of this Document have not been reviewed by any regulatory authority in any jurisdiction. The distribution of this Document in certain jurisdictions may be restricted by law, and the recipients into whose possession this Document comes should inform themselves about, and observe such restrictions. By accessing this Document, you are agreeing (i) that you have read and agree to comply with the contents of this notice and disclaimer and (ii) to maintain absolute confidentiality regarding the information disclosed in this Document.
- This Document has not been independently verified and is not intended to form the basis of any investment decision. It does not constitute an offer or invitation to sell, or any solicitation of any offer to subscribe for or purchase any securities in any jurisdiction in which the making of such offer, solicitation or sale would be unlawful prior to registration or qualification under the securities laws of such jurisdiction or would not otherwise be in compliance with the laws and regulations of such jurisdiction, and nothing contained herein shall form the basis of any investment decision, contract or commitment whatsoever. This Document contains no information or material which may result in it being deemed (1) to be an advertisement, invitation or document containing an advertisement or invitation falling within the meaning of section 103 of the Securities and Futures Ordinance (Chapter 571 of the Laws of Hong Kong) (the “Securities and Futures Ordinance”) or (2) in Hong Kong to have effected an offer to the public without compliance with the laws of Hong Kong or being able to invoke any exemption available under the laws of Hong Kong, and is subject to material change without notice.
- The securities of the Company have not been and will not be registered under the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the “U.S. Securities Act”), or under the laws of any state of the United States. This Document does not constitute or form a part of any offer or solicitation to purchase or subscribe for securities in the United States and is not for distribution and may not be distributed, directly or indirectly, in or into the United States (including its territories and possessions, any state of the United States and the District of Columbia). The securities of the Company will not be offered or sold in the United States except pursuant to an exemption from, or in a transaction not subject to the registration requirements of the U.S. Securities Act. There will be no public offer of the Company’s securities in the United States.
- This Document and the information contained herein as well as information presented orally or otherwise are strictly confidential and must be treated as such. Neither the information contained in this Document nor any copy hereof may be, directly or indirectly, taken or transmitted into or distributed in the United States, Canada, Australia, Japan, PRC, Hong Kong or any other jurisdiction which prohibits the same except in compliance with applicable securities laws. Any failure to comply with this restriction may constitute a violation of U.S. or other jurisdiction’s securities laws. Upon request, the recipient will promptly return this Document and any other written information made available in the presentation, without retaining any copies.
- This Document does not purport to be comprehensive or to contain all the information that a recipient may need in order to evaluate the Group. No representation, warranty or undertaking, express or implied, is given and, so far as is permitted by law, no responsibility or liability is accepted by any person (for the avoidance of doubt, including but not limited to, the Company and its affiliates, controlling persons, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing), with respect to the accuracy, reliability, correctness, fairness or completeness of this Document or its contents. The information communicated in this presentation contains certain statements that are or may be forward looking. These statements typically contain words such as “will”, “expects”, “intends”, “plans to” and “anticipates” and words of similar import. These forward-looking statements reflects the current view of the Company with respect to future events are based on a number of assumptions about the Company’s procedures and factors beyond the Company’s control and are subject to significant risks and uncertainties, and, accordingly, actual results may differ materially from these forward-looking statements. In particular, but without limitation, no representation or warranty is given as to the achievement or reasonableness of, and no reliance should be placed on, any assumptions, projections, targets, estimates, forecasts or any forward-looking statements contained in this Document. Each of the Company and its affiliates, controlling persons, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing assumes no obligation to update or otherwise revise these forward-looking statements for new information, events or circumstances that occur subsequent to such dates. None of the Company and any of its affiliates, controlling persons, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing shall have any liability (in negligence or otherwise) in respect of the use of, or reliance upon, the information contained herein by you or any person to whom the information herein is disclosed.
- In furnishing this Document, the Company and its affiliates undertake no obligation to provide any additional information or to update this Document or any additional information or to correct any inaccuracies which may become apparent.

目录

1

业绩亮点

2

经导管瓣膜治疗业务回顾

3

神经介入业务回顾

4

财务回顾

5

附录

01

业绩亮点



01/ 多变的政策下保持强劲的收入增长

- 尽管受到反腐和集中带量采购等政策的影响，集团收入仍同比增长33.9%，达人民币301.2百万元；
- 我们进一步强化了在中国TAVR市场的竞争地位，进一步扩大市场份额至近25%^[1]；
- 神经介入多个主要产品取得头部位额。

02/ 营运杠杆驱动下效率显著提升

- 提前布局搭建的销售团队生产力显著提升，人效快速提高；
- 竞争形势逐渐和缓，内卷式花费下降。

03/ 持之以恒的管线研发

- 上半年我们完成了三项重要战略产品的注册临床试验患者入组；
- 我们快速基于现有TAVR产品迭代以实现治疗范围的全面和精准覆盖；AV21小尺寸瓣膜和TaurusMax™获批上市。

04/ 关键盈利里程碑

- 神经介入（“神介”）业务（加奇生物）实现人民币近3000万元分部利润；
- 经导管瓣膜治疗（“瓣膜”）业务接近商业盈利^[2]。

05/ 国际巨头背书加速主动脉瓣反流市场渗透

- 我们的授权合作伙伴JenaValve于2024年7月宣布被爱德华生命科学收购，进一步增强了我们在中国商业化TaurusTrio™反流瓣的信心。

资料来源：管理层估计

注释：[1]本报告中TAVR市场份额指中国经股入路TAVR产品市场份额，除非另有说明；[2]本报告中“商业盈利/亏损”或“商业利润/亏损”指毛利润减去销售和分销费用后的利润或亏损，除非另有说明。

2024中期业绩概览

稳固的基本面支持业绩持续向好

↑ 33.9%
收入增长

↓ 22.5%
费用降低

↓ 66.4%
净亏损收窄

↓ 91.2%
经营活动所用
现金净额减少

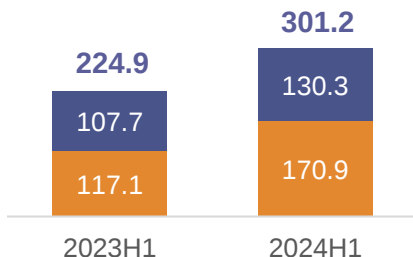
8.3亿^{人民币}
现金、现金等价物
及定期存款



管线更新

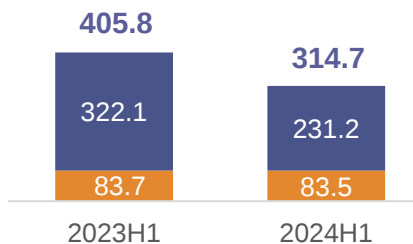
收入

百万 人民币



费用

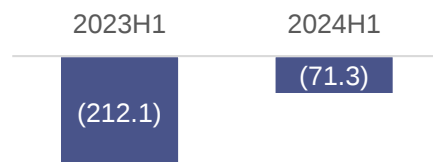
百万 人民币



■ 瓣膜业务

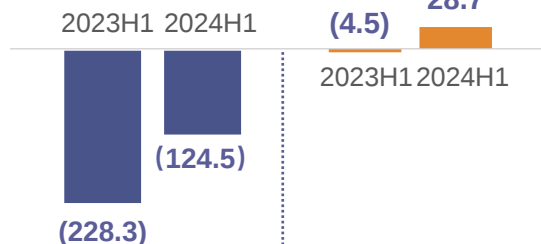
净亏损

百万 人民币



分部盈利/亏损

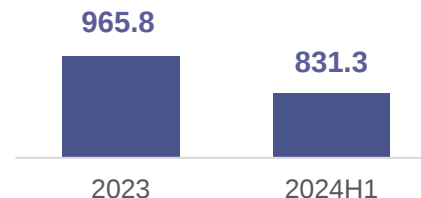
百万 人民币



■ 神介业务

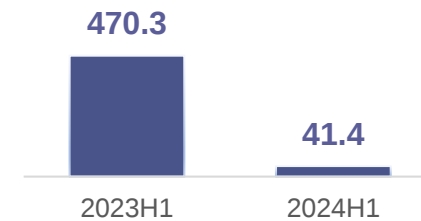
现金、现金等价物及定期存款^[1]

百万 人民币



经营活动所用现金净额

百万 人民币



瓣膜业务

3 项重要注册临床试验
完成患者入组

TaurusTrio®
TaurusNXT™
GeminiOne®

1 款小尺寸瓣膜
获批加入Taurus系列
TAVR产品家族
AV21小尺寸瓣膜

1 款迭代产品
获NMPA批准上市
TaurusMax™

注释：[1]本报告中现金、现金等价物及定期存款不包含投资本益，除非另有说明。

收入增长强劲，毛利润可观

收入

- 集团实现收入人民币301.2百万元，同比增长33.9%
- 2022-2024^[1]：收入CAGR为55.0%

毛利润

- 2022-2024^[1]：毛利润CAGR为57.9%

三大注册临床：患者入组已全部完成

- TaurusTrio™、TaurusNXT®、GeminiOne®三款战略产品的注册临床患者入组于2024年上半年超预期完成

BD里程碑款剩余：三款产品

- BD里程碑款项：由四款产品减至三款产品 (爱德华生命科学收购JenaValve，反流瓣项目TaurusTrio™ / Trilogy™剩余里程碑款项被豁免)

研发项目主要支出阶段已接近尾声

营运效率全面提升
成果显著

瓣膜业务：人效跃升带动销售费用率下降

人效提升

- 2023-2024H1^[1]：分部销售人效提升了近40%

竞争环境改善

- 患者补贴缓降

2024H1同比财务摘要

- 收入提升21.0%，销售和分销费用下降14.0%，销售和分销费用率从117.8%降至83.7%

2024H1分部盈利人民币28.7百万元

集采持续加强马太效应

- 弹簧圈、取栓支架：TOP国产产品，市场份额持续提升
- 输送型球囊扩张导管：独家原创，收入增速迅猛

人民币28.7百万元

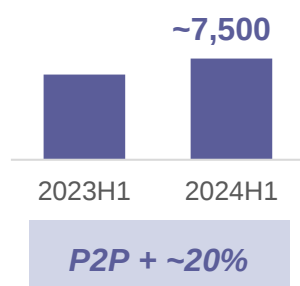
神介业务：分部实现扭亏为盈

02

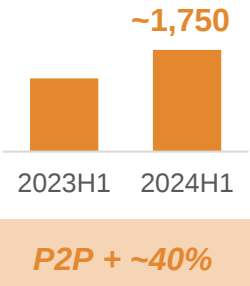
瓣膜业务回顾

2024H1 TAVR 植入量

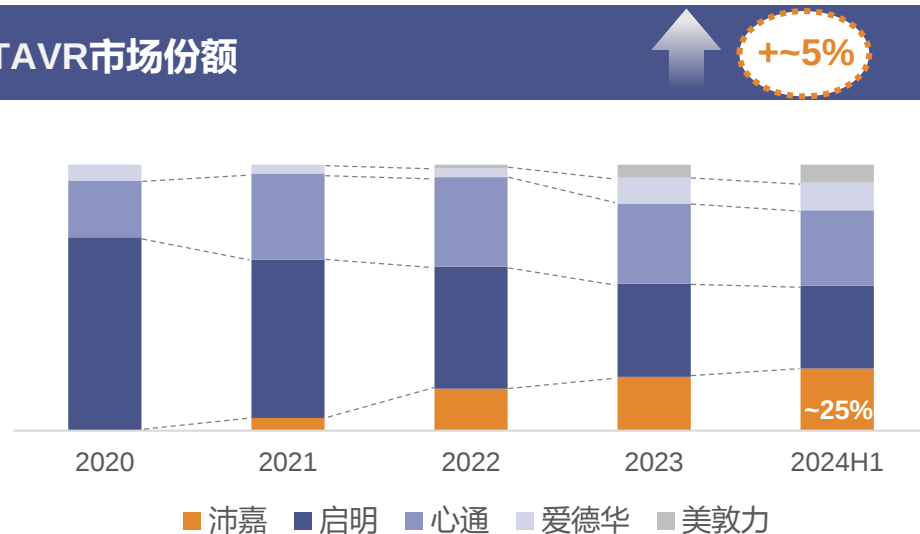
全市场经股



沛嘉



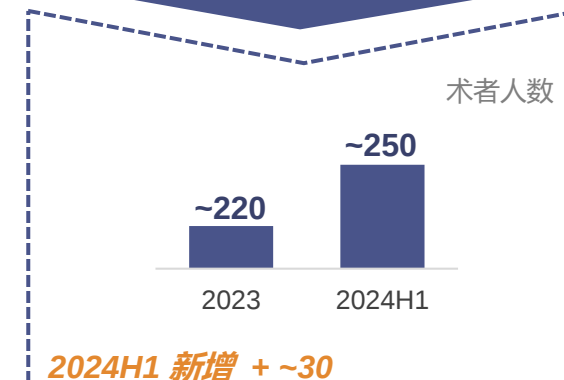
经股TAVR市场份额



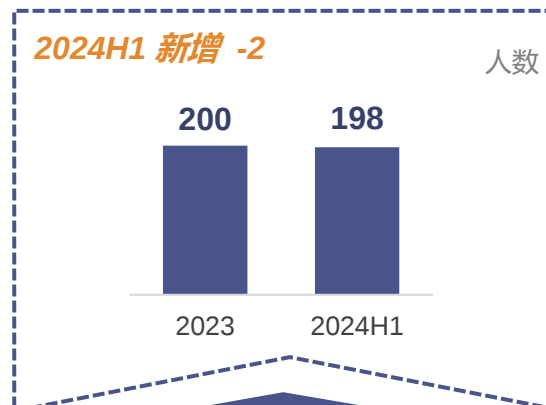
医院覆盖数量



独立术者及带教专家^[1]



2024H1 新增 -2



2024H1 新增 +68



销售和市场团队

经销商网络^[2]

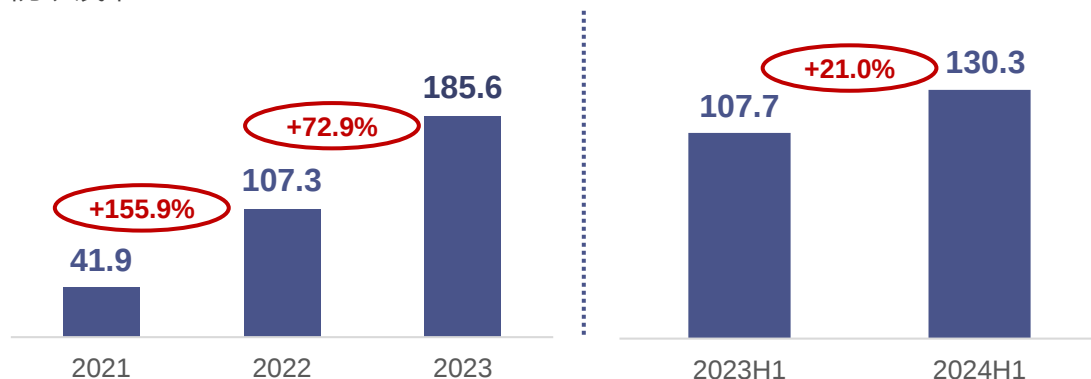
注释： [1]本页中独立术者及带教专家指经沛嘉体系认证的术者和专家； [2]本页中经销商数量指自商业化以来累计与沛嘉建立合作关系的经销商数量。

财务概览

营运效率全面提升，分部亏损收窄45.5%

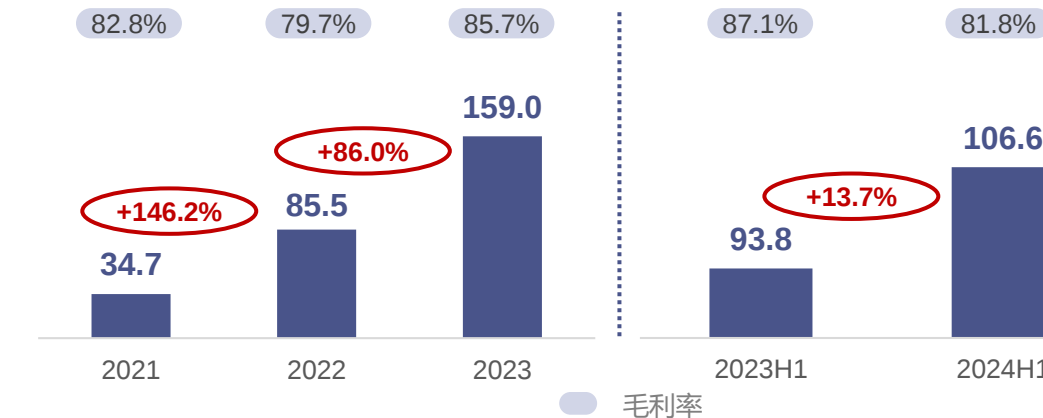
收入

百万 人民币



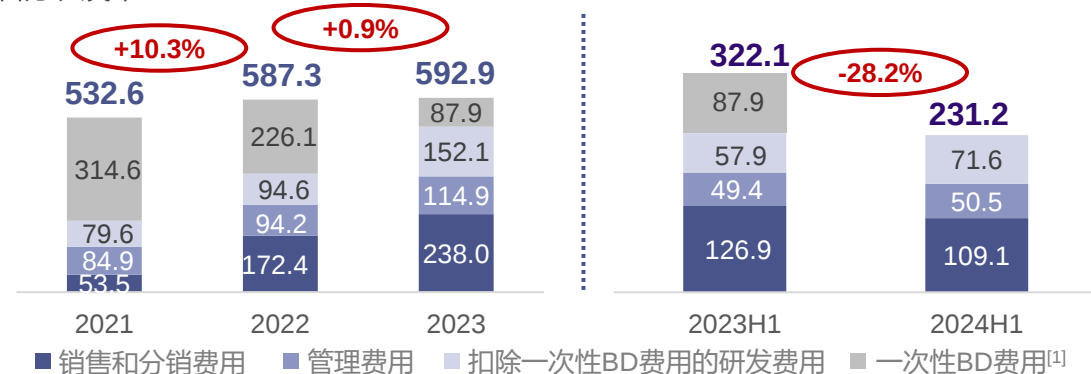
毛利润和毛利率

百万 人民币



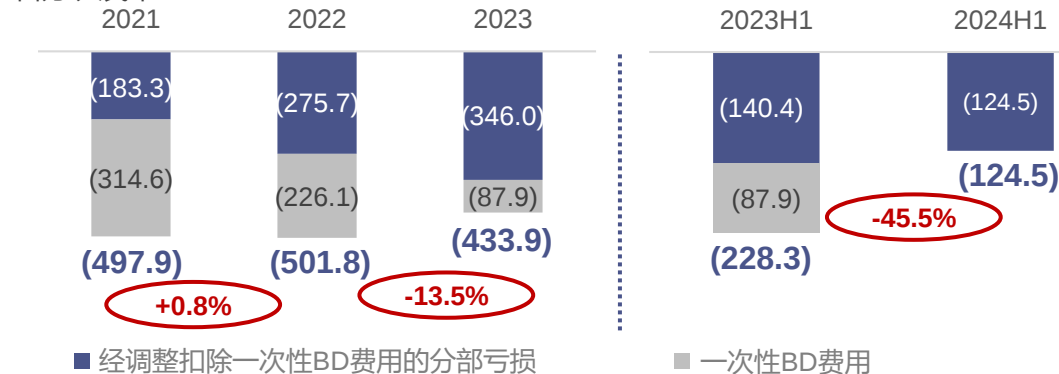
费用

百万 人民币



分部亏损

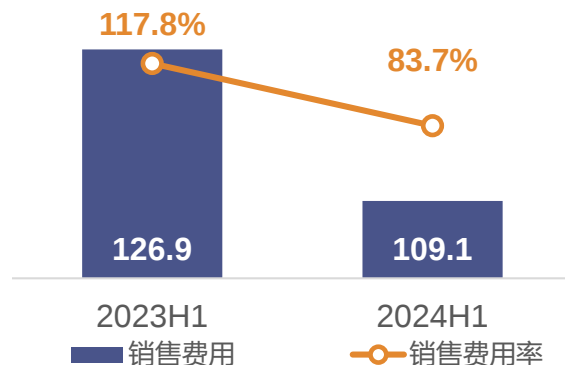
百万 人民币



注释: [1]本报告中一次性BD费用指一次性非经常性费用化的研发费用, 除非另有说明。

销售费用及销售费用率

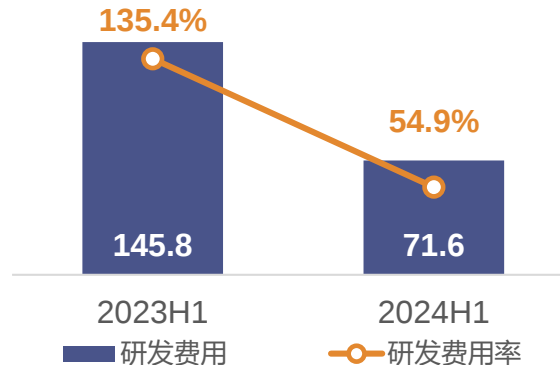
百万 人民币



- 人员薪资继续占据整体销售费用的主导地位。目前，公司预先构建的商业团队已达到理想规模；短期内团队人数将保持相对稳定，薪资成本增速放缓；
- 随着竞争环境的逐步改善及商业渠道和模式的日趋成熟，其他销售费用的发生将更加可控和稳定；
- 销售单产的提升趋势明显。随着新产品的陆续推出，现有团队的协同作用将得到加强，进一步摊薄相对固定的开支。

研发费用及研发费用率

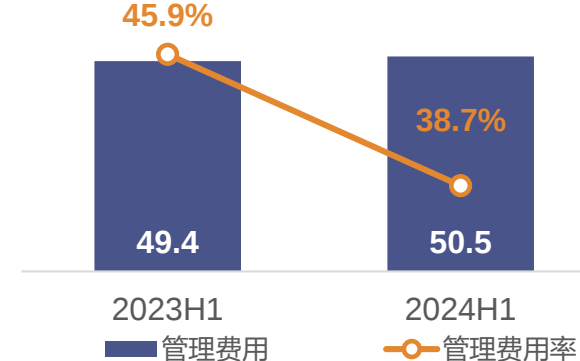
百万 人民币



- 2024年上半年完成三个注册临床的患者入组，后续临床费用将逐步减少；
- BD项目剩余计入研发费用的里程碑支付款金额有限，将在未来几个年度以可控的速度逐步发生。

管理费用及管理费用率

百万 人民币



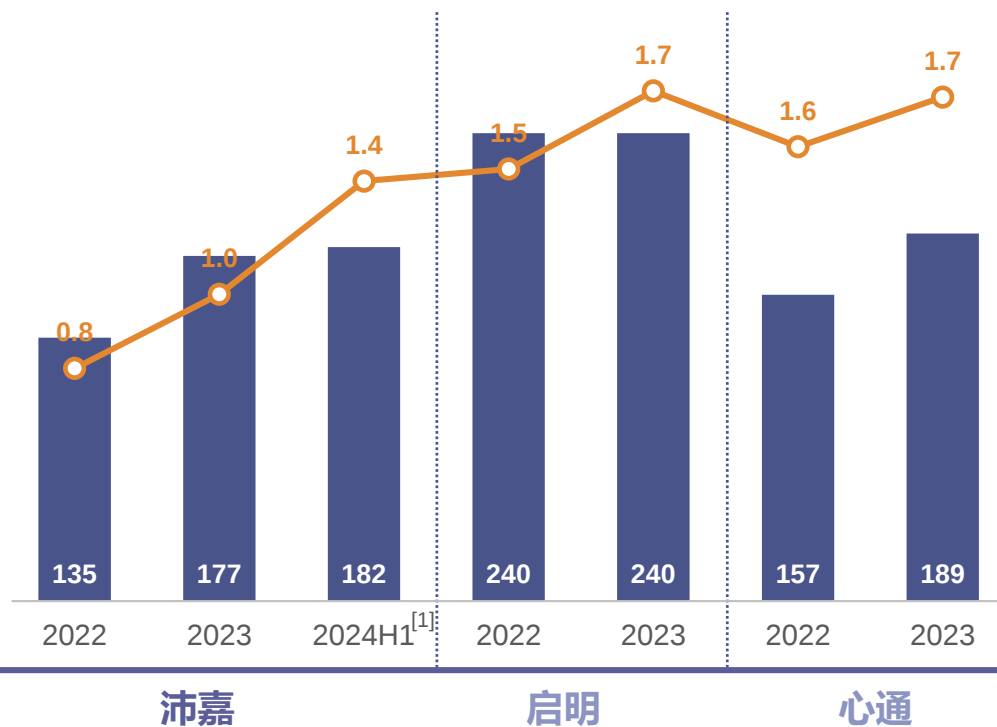
- 公司的管理运营保持稳健，2024年上半年管理费用同比增长仅约2.2%；
- 随着收入规模的迅速扩大，管理费用率将持续改善。

商业盈利里程碑

销售团队人效跃升，商业亏损大幅收窄

销售团队人效

沛嘉销售团队人均收入产出（人效）自2023年的人民币1.0百万元提升至目前的人民币1.4百万元，同比增长近40%

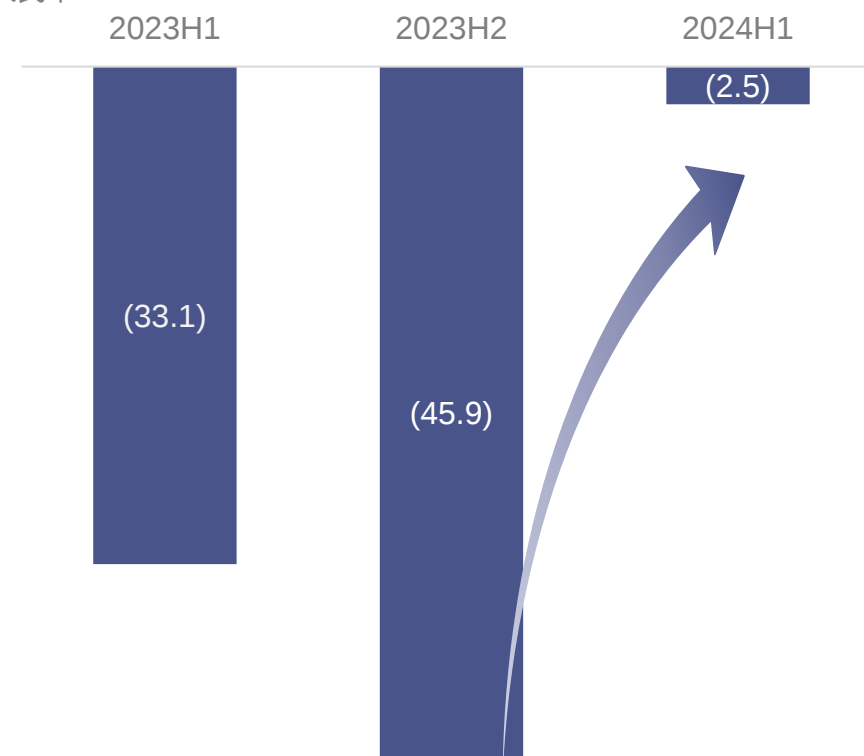


■ 销售团队平均人数 —○— 销售人效(百万人民币)

瓣膜业务2024H1接近商业盈亏平衡

2024H1瓣膜业务商业亏损仅人民币250.5万元，大幅减亏

百万 人民币

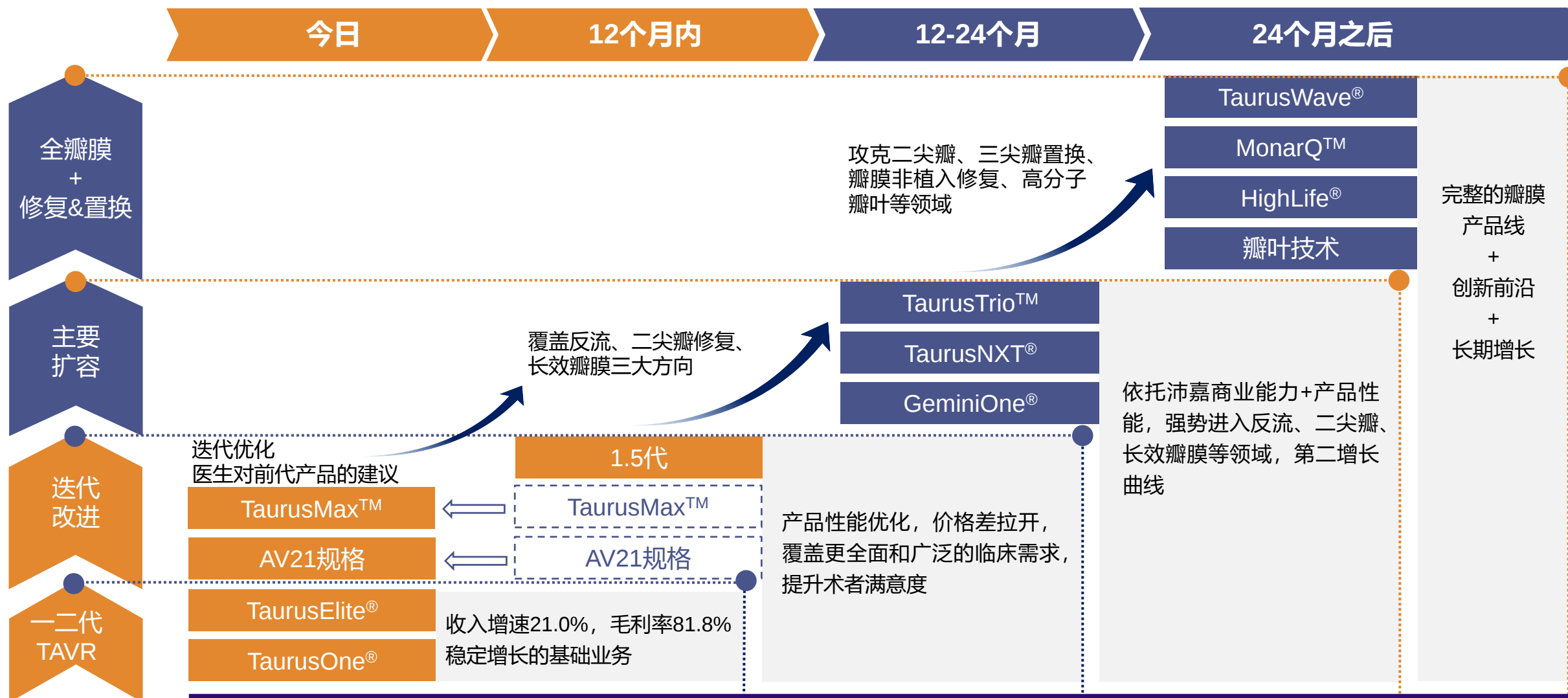


资料来源：各公司年报、业绩演示材料及管理层估计

注释：[1]销售人效 = 销售收入 / 销售团队平均人数；为保证数据可比，计算2024H1人效时，年化了销售收入及假设销售团队人数保持不变；[2]计算启明与心通销售团队人效时，以其中国大陆收入进行计算。

瓣膜业务可持续增长曲线

我们构建了兼具商业和创新竞争力的完整管线，有节奏地推动业务稳步发展



主动脉瓣	主动脉瓣反流	主动脉瓣狭窄				
		植入				非植入
	TaurusTrio™ 取得香港商业化 完成注册临床患者入组 JenaValve	TaurusOne® 取得NMPA认证 自主研发	TaurusElite® 取得NMPA认证 自主研发	TaurusMax™ 取得NMPA认证 自主研发	TaurusNXT® 完成多中心注册临床 患者入组 自主研发	TaurusApex® 动物试验 自主研发
二尖瓣	置换	对合缘增强	缘对缘修复			
	HighLife® (经房间隔) 多中心注册临床 HighLife SAS	Sutra 动物试验 Sutra	GeminiOne® 完成多中心注册临床 患者入组 自主研发	7款已获批产品 9款在研产品		
三尖瓣	置换	缘对缘修复	平台技术	冲击波钙化重构技术	非醛交联干瓣技术	高分子瓣叶
	MonarQ™ 人道主义应用 inQB8	GeminiOne® 临床准备 自主研发		TaurusWave® 科研临床 自主研发	TaurusNXT® 完成多中心注册临床 患者入组 自主研发	TaurusApex® 动物试验 自主研发

注释：[1]上述产品的研发进度截至2024年8月23日；[2]以上管线图仅列举公司核心产品，未包含手术附件及部分迭代产品

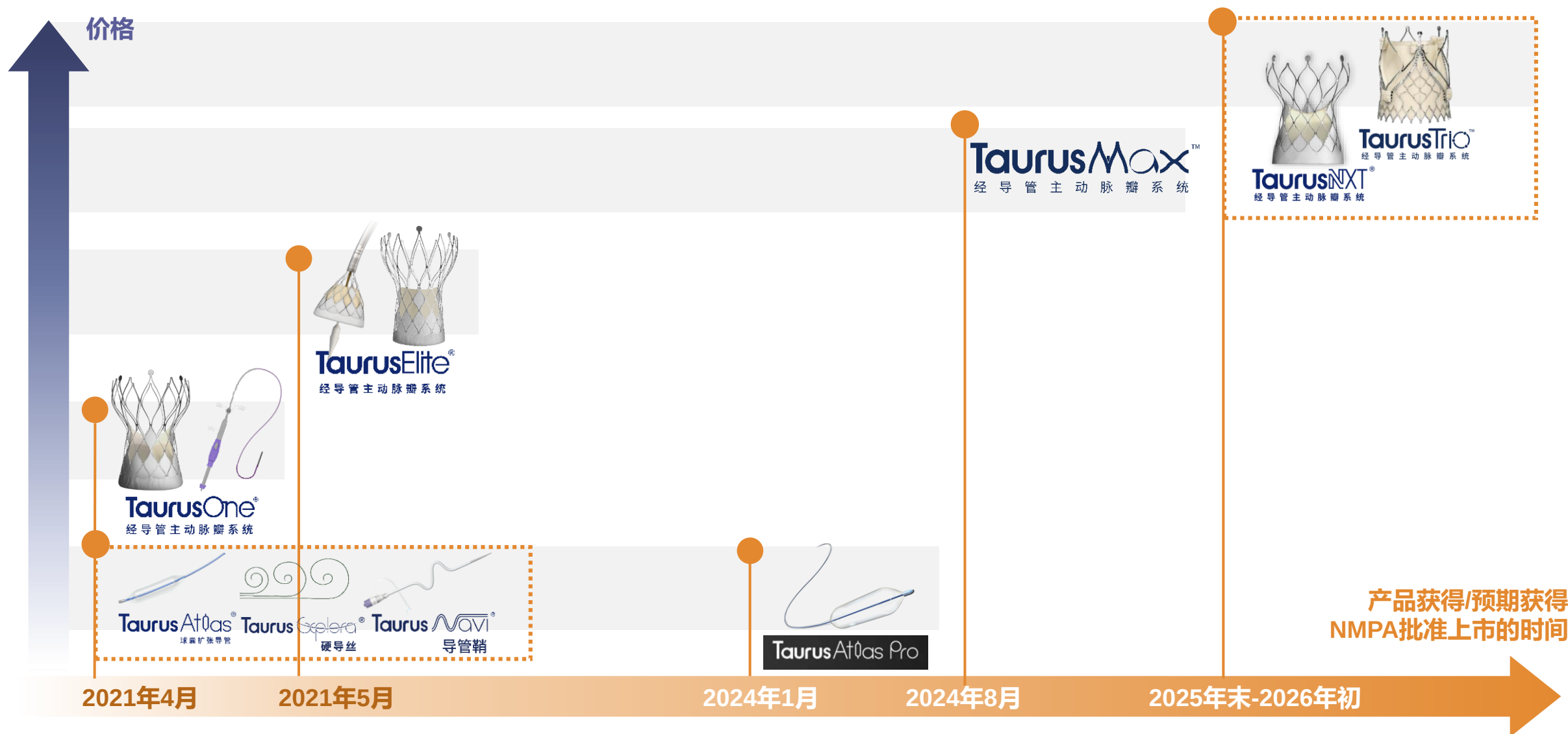
海外研发合作伙伴

自2024年1月1日至今取得重要临床进展

该器械获国家药监局创新医疗器械特别审批程序受理

双轮驱动：有意义的迭代与商业化战略

应对市场化多元需要



MNC背书加速主动脉瓣反流产品推广

爱德华生命科学收购沛嘉授权合作伙伴JenaValve，以扩充主动脉瓣反流产品布局



Edwards



2024年7月



JENAVALVE

(沛嘉医疗授权合作伙伴)

对沛嘉的影响

1

权益无损

- 沛嘉将继续拥有JenaValve Trilogy™ THV系统大中华区的独占许可

2

战略意义

- 加速主动脉瓣反流产品的研发和商业化
- 行业巨头爱德华生命科学对沛嘉BD项目及技术眼光的认可

3

授权合作条款更新 / 豁免

- 200万美元剩余里程碑款项豁免 + 200万美元现金
- 后续商业化阶段权利金义务免除

4

股权投资回报

- 初始投资：800万美元
- 出售少数股东权益对价：1310万美元首付款 + 至多840万美元或有对价（需达成若干里程碑）

项目时间表



03

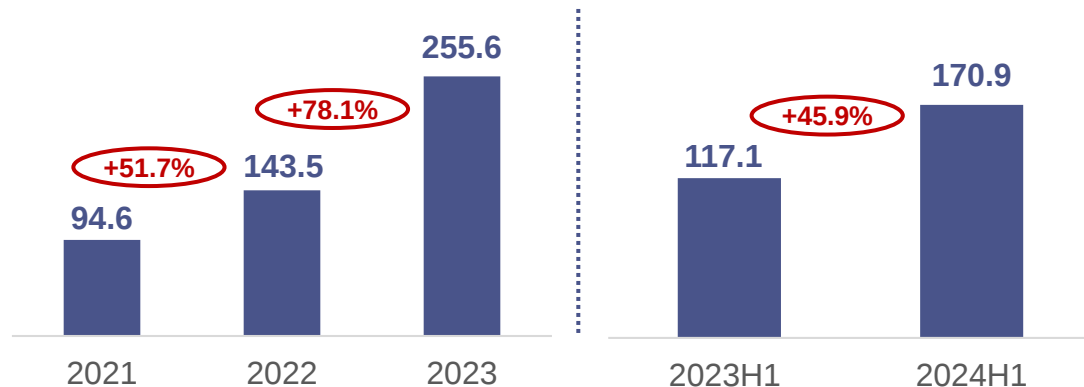
神介业务回顾

财务概览 | 神介业务

收入超预期增长，分部盈利人民币28.7百万元。

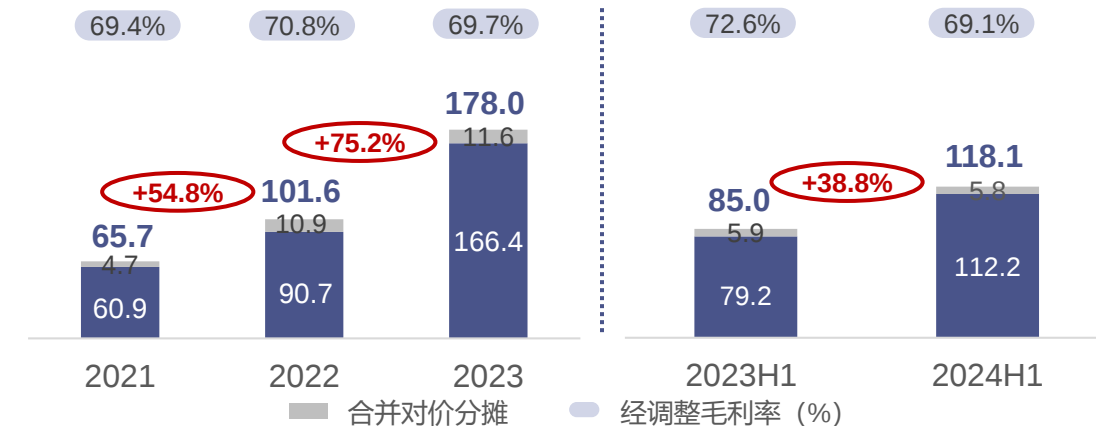
收入

百万 人民币



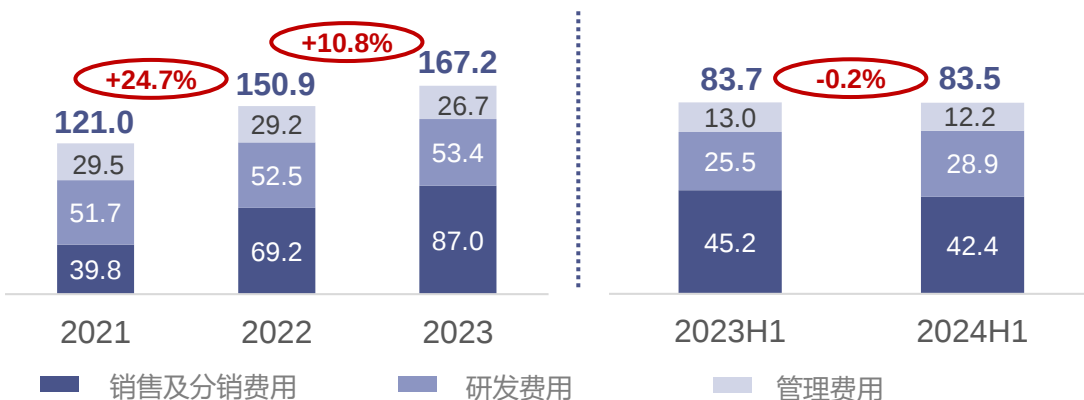
经调整毛利润和毛利率^[1]

百万 人民币



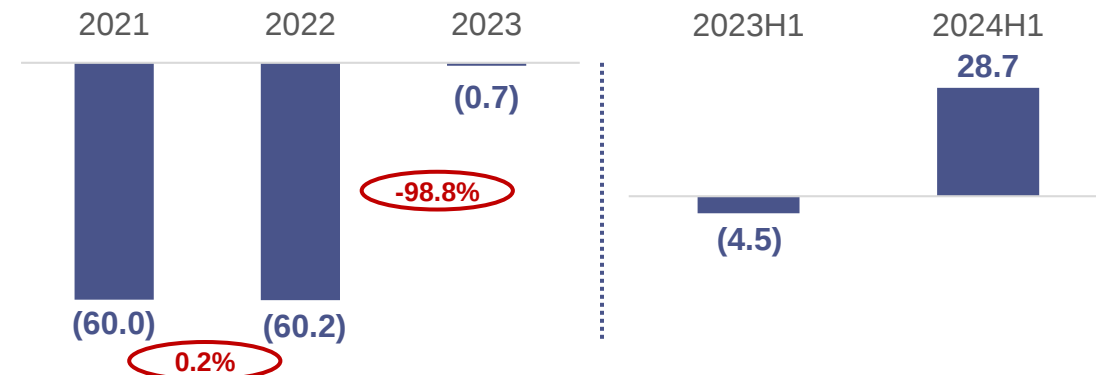
费用

百万 人民币



分部亏损 / 利润

百万 人民币



注释: [1]本报告中经调整毛利润/毛利率指返还合并对价分摊("PPA")后的毛利润或毛利率, 合并对价分摊指在非同一控制下企业合并成本在取得可辨认资产、负债和或有负债之间的分配, 源自于2019年对加奇的并购, 除非另有说明。

业务成熟且均衡

通过完善产品组合、有竞争力的销售团队及高效执行力，业务实现盈利

45.9%
收入增速

1:1:1
收入结构均衡

28.7 百万人民币
分部利润

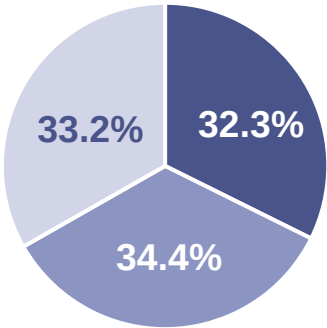
出血收入 + 72.5%
百万 人民币



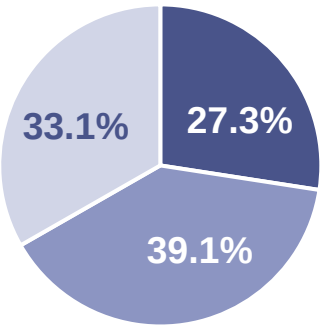
缺血收入 + 28.1%



血管通路收入 + 46.2%



2024H1

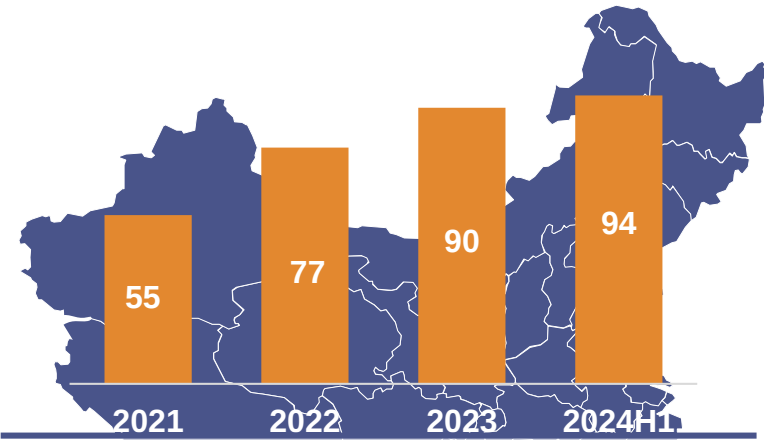


2023H1

■ 出血类产品
■ 缺血类产品
■ 通路类产品

■ 出血类产品
■ 缺血类产品
■ 通路类产品

销售团队人数



销售网络覆盖 2,300 家医院

全国 31 个省、自治区、直辖市

↑ 厂商底层实力提升

产品性能不输进口

系统化的上游市场理解、产品研发能力

运营能力

成本控制能力

内因

国产神经介入
机遇

外因

明星产品

Syphonet®取栓支架



取栓支架Top 3

市场份额: 14%

Fastunnel®输送型球囊扩张导管



原研创新 独具一格

收入增速~120%

DCwire®微导丝



性能卓越 强势突围

单品收入超千万

创新术式

■ 经桡动脉入路

TRUST、REST、ATTACH、TRANSFER

■ 复杂动脉瘤

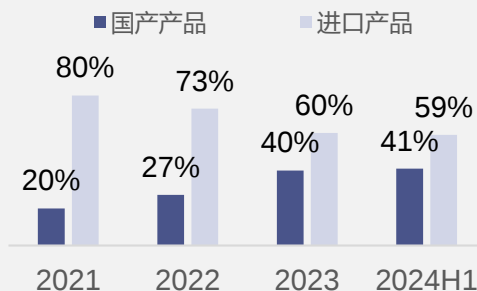
JAMA、ANSWER

■ 颅内狭窄及颈动脉闭塞等复杂病例

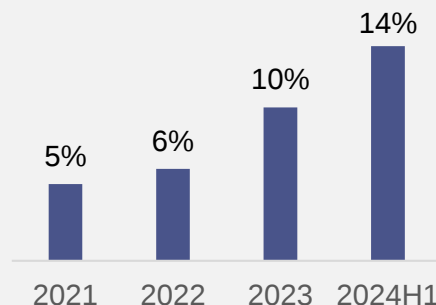
FAST ICAS、BASIS、REOPENS、COSIS

...

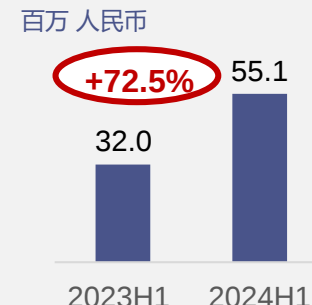
▶ 弹簧圈市场竞争格局



▶ 加奇弹簧圈市场份额



▶ 加奇弹簧圈收入



集采加速国产替代，引导份额向国产头部倾斜；高品质产品在合理的价格内仍具有优势

弹簧圈集采

- 2022年7月江苏省集采中选
- 2022年8月福建省集采中选
- 2022年12月安徽省集采中选
- 2023年1月吉林21省联盟集采中选
- ☑ 加奇系列弹簧圈的医院需求总量排名国产第一，Jasper®弹簧圈以A组前三中选
- 2023年9月北京DRG付费和带量联动采购中选
- 2023年12月广东省集采中选
- ☑ 加奇系列弹簧圈全部中选：勾选量国产第一，市场第三，仅次于美敦力、史赛克
- 2024年3月京津冀“3+N”联盟集采中选
- 通过集采，入院数量大幅提升；
- 加奇系列弹簧圈2024H1销售条数增幅达131%，市占率14%

- Fastunnel®输送型球囊扩张导管独家中选
- ☑ 单列集采目录并独家中选，市场覆盖率近100%，销售收入大幅攀升
- Tethys®中间导引导管、Heralder DA远端通路导引导管（DA）、导引导管中选
- ☑ 中间导引导管销售翻倍增长，市占率25%+，市场份额第一

河南省公立医疗机构联盟集采

江苏省第九轮集采

- 输送型球囊扩张导管独家中选
- ☑ 单列集采目录并独家中选，通过集采勾选，市场覆盖率从0快速提升至近50%
- 球囊扩张导管B组中选
- ☑ 首次报价由低至高排名前50%，获得剩余量分配资格，医院覆盖数量大幅提升
- 中间导引导管B组中选
- ☑ 首次报价由低至高排名前50%，获得剩余量分配资格，医院覆盖数量大幅提升
- 神经微导管B组中选
- ☑ 医院覆盖数量大幅提升

- 导管中选

京津冀“3+N”联盟集采

集采
更新

管线概览

完善的商业化产品组合，覆盖出血性、缺血性和血管通路市场

在研产品

商业化产品

出血类产品



颅内辅助支架



Jasper®
颅内可电解脱弹簧圈 II



Jasper®
颅内可电解脱弹簧圈



Presgo®
机械解脱弹簧圈



Jasper® SS
颅内可电解脱弹簧圈



NRcoil™
可解脱弹簧圈

缺血性产品



SacSpeed®
球囊扩张导管 II



Fastunnel®
输送型球囊
扩张导管 II



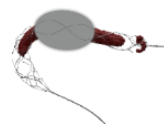
Tethys AS®
血栓抽吸导管 II



NeuroStellar®
颅内支架



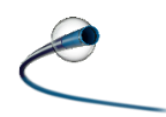
SacSpeed®
球囊扩张导管



Syphonet®
取栓支架



Tethys AS®
血栓抽吸导管



Fluxcap®
球囊导引导管



Fastunnel®
输送型球囊扩张导管

通路类产品



输送器（大内腔）



绕动脉支撑导管



Tethys®
中间导引导管 II



Presgo®
微导管



Presgo®
微导丝



Heraldier®
导引导管



Tethys®
中间导引导管



Heraldier® DA
远端通路导引
导管



DCwire®
微导丝

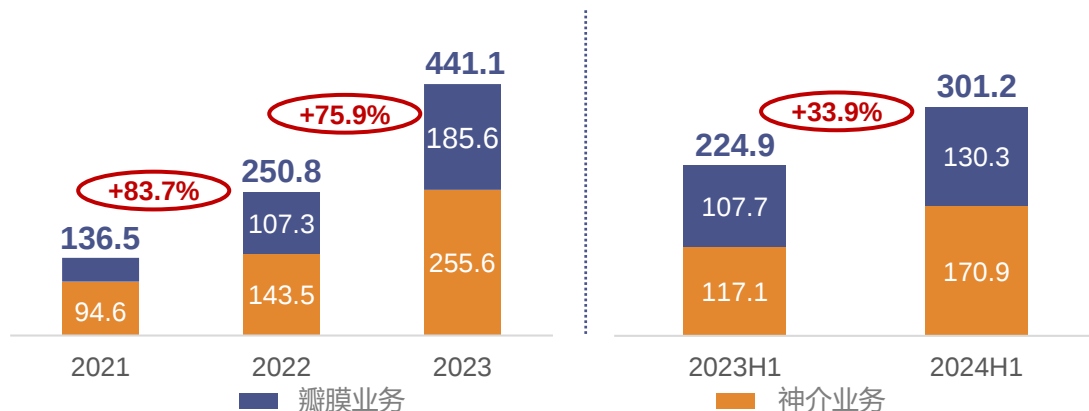
技术缩写	具体名称	应用	产品组合
JAMA	Using JAsper/JAsperSS coils with MArathon micro catheter to treat distal aneurysms and arteriovenous malformation	远端颅内动脉瘤或动静脉畸形	Jasper® 颅内可电解脱弹簧圈 Jasper® SS 颅内可电解脱弹簧圈
ANSWER	ANeurysm With stenosis treatment using fastunneI deliveRing balloon dilatation catheter	动脉瘤栓塞合并颅内动脉狭窄	Jasper® 颅内可电解脱弹簧圈 Jasper® SS 颅内可电解脱弹簧圈 Fastunnel® 输送型球囊扩张导管 Tethys® 中间导引导管
Zero Exchange	N/A	颅内动脉粥样硬化	Fastunnel® 输送型球囊扩张导管 NeuroStellar®颅内支架 ⁽¹⁾
FAST ICAS	FASTunnel in thrombectomy for ICAS occlusion	颅内动脉粥样硬化相关的大血管闭塞	Fastunnel® 输送型球囊扩张导管 Syphonet® 取栓支架
BASIS	Balloon Angioplasty with the distal protection of Stent retriever		SacSpeed® 球囊扩张导管 Syphonet® 取栓支架
REOPENS	REcanalization of intracranial and extracranial long-segmental, non-acute Occlusion with the distal ProtEction of Syphonet	颅内长节段非急性期闭塞	
COSIS	Chronic artery OccluSion recanalization with the Intracranial protection of Stent Retriever	慢性颈内动脉闭塞	Syphonet® 取栓支架
FIRST	Fastunnel deliverIng balloon dilatation catheteR assisted Shuttling thrombectomy Technique	串联病变	Fastunnel® 输送型球囊扩张导管 Syphonet® 取栓支架 Tethys® 中间导引导管
LADDER	Acute Carotid Artery Tandem Occlusion Recanalization via LARge-Bore Catheter Aspiration followed by Dual protection with balloon guide catheter proximal blocked and Distal Embolic Protection Device with Long Delivery WiRe Technique		Fluxcap®球囊导引导管 Tethys AS®血栓抽吸导管 SacSpeed® 球囊扩张导管
TRUST	Trans-Radial coaxial catheter technique Using a short sheath, Simmons catheter and Tethys intermediate catheter	经桡动脉入路	Tethys® 中间导引导管
REST	Trans-Radial Establish Simple access technique with Tethys intermediate catheter		
ATTACH	A TTrans-radial technique using looping Tethys intermediate catheter with two loACH guide wires		
TRANSFER	ReTRieving A protectionN device with diStal access catheter along the Feasible stEnt delivery system by trans-Radial approach		Heralder® DA远端通路导引导管

04

财务回顾

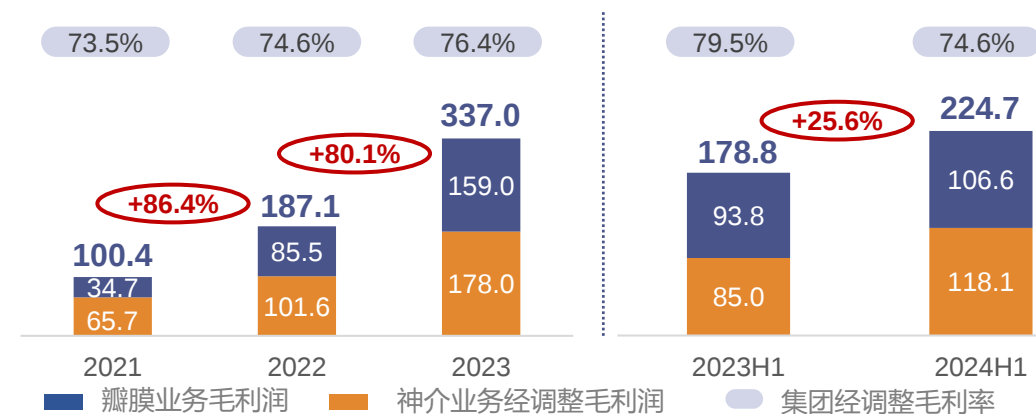
收入

百万 人民币



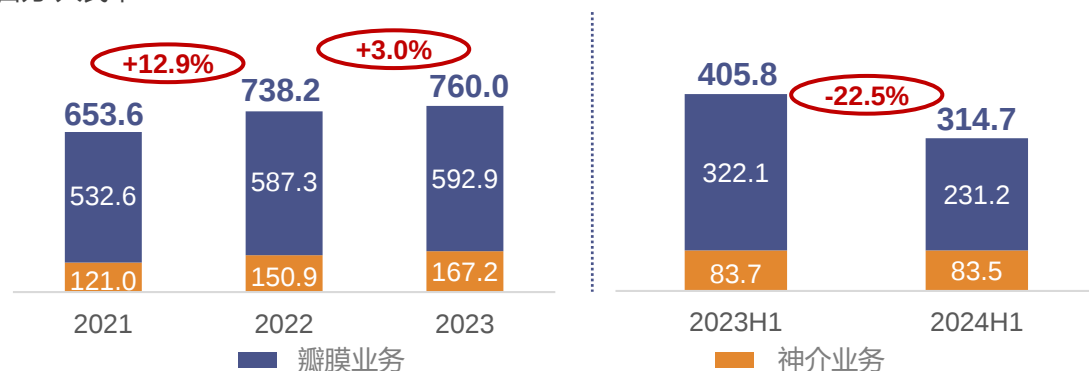
经调整毛利润及毛利率

百万 人民币



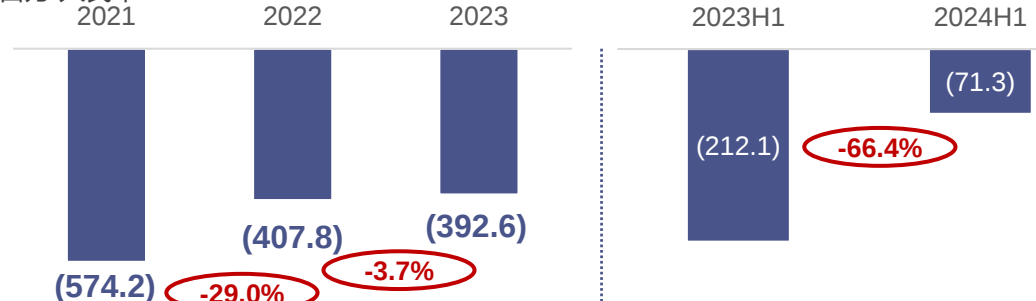
费用

百万 人民币



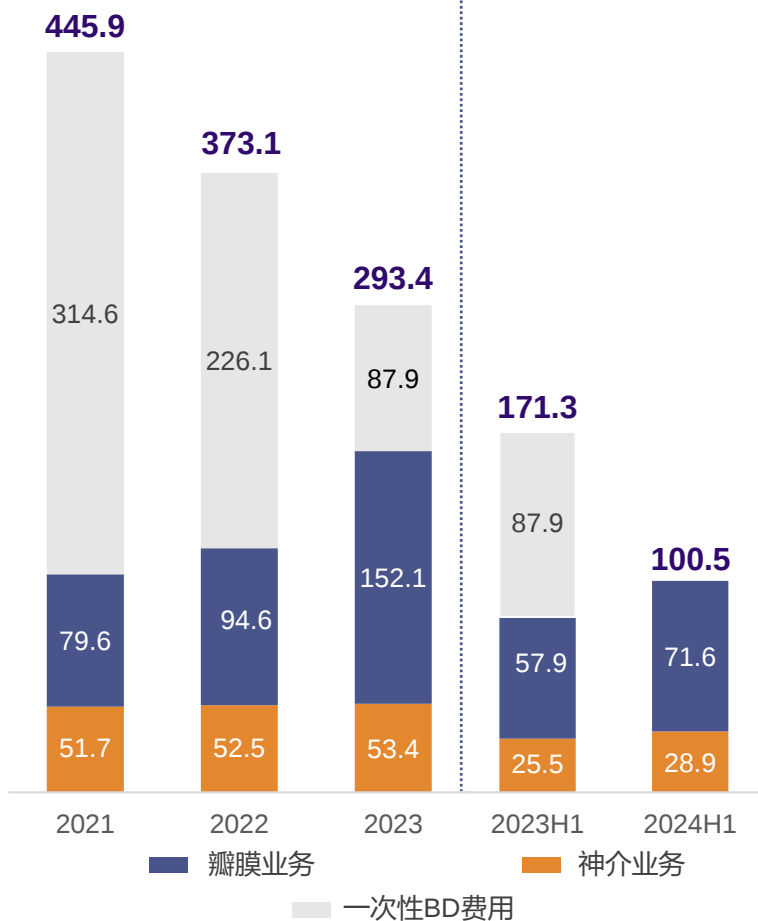
集团净亏损

百万 人民币



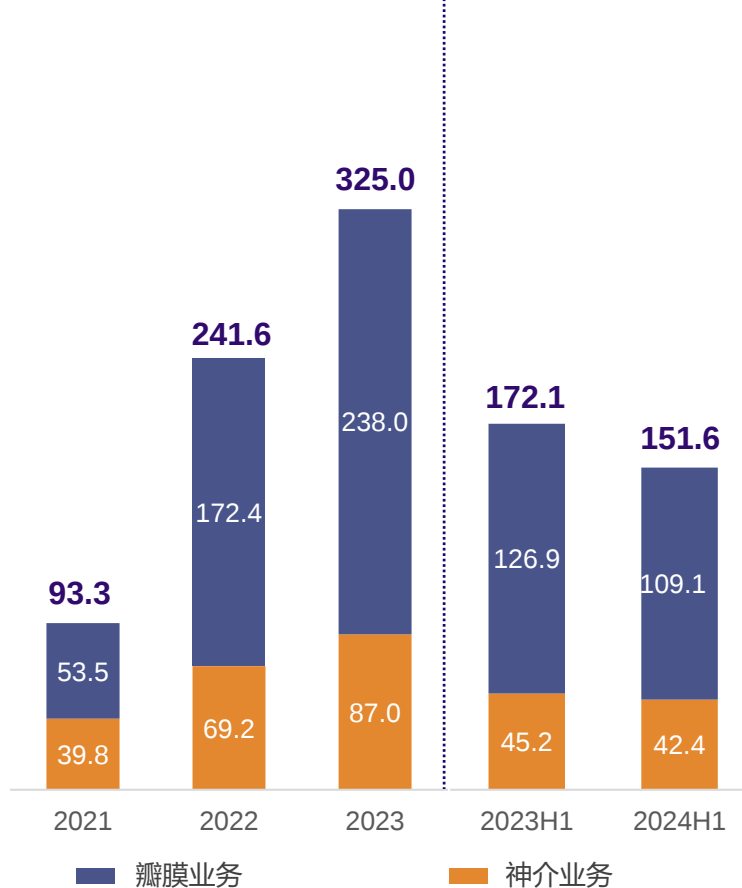
研发费用

百万 人民币



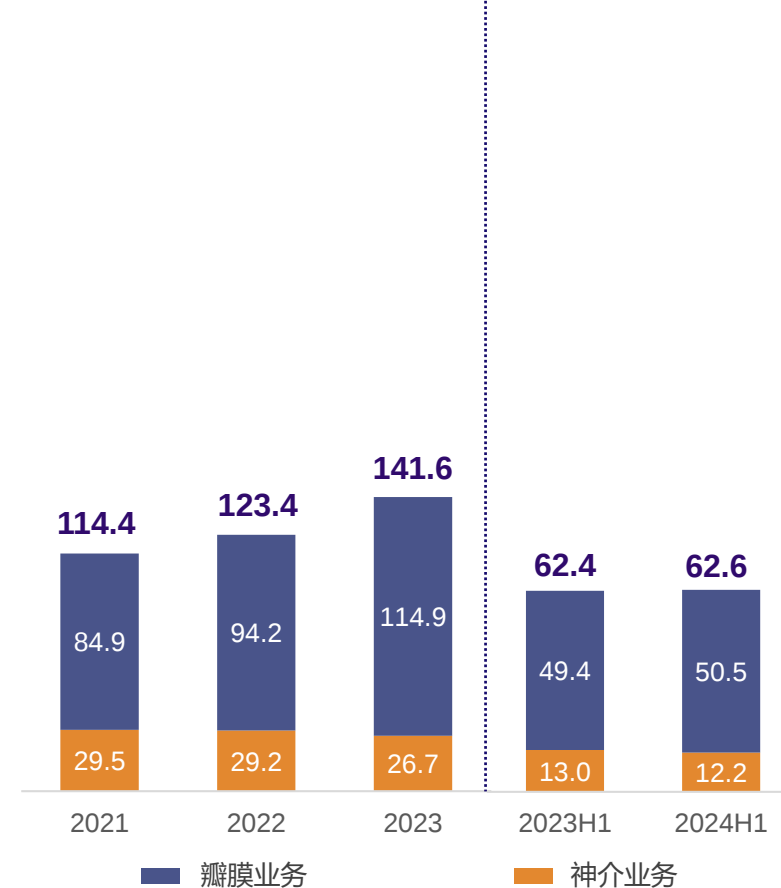
销售及分销费用

百万 人民币

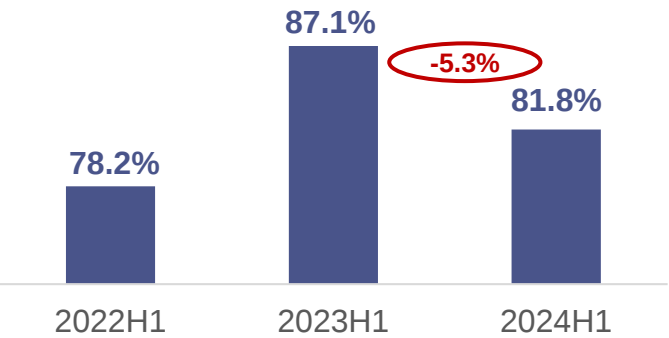


管理费用

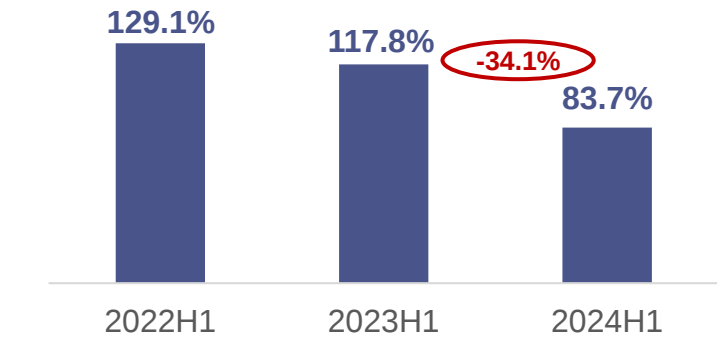
百万 人民币



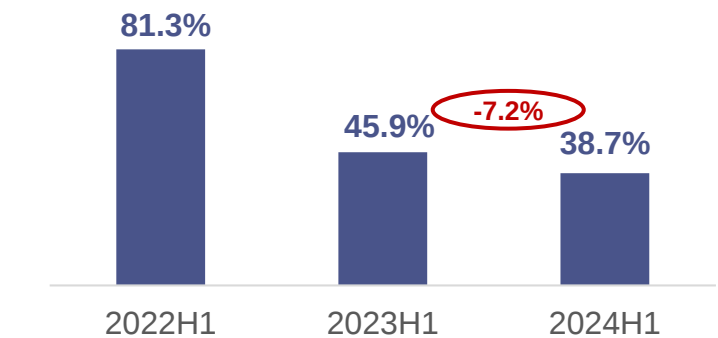
毛利率



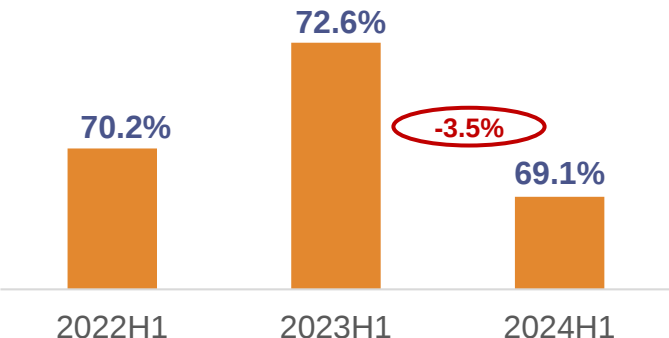
销售费用率



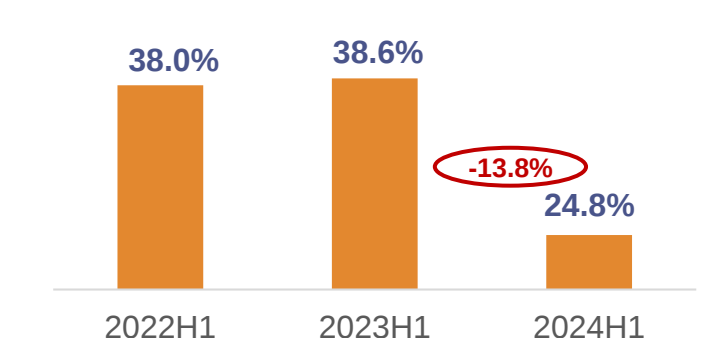
管理费用率



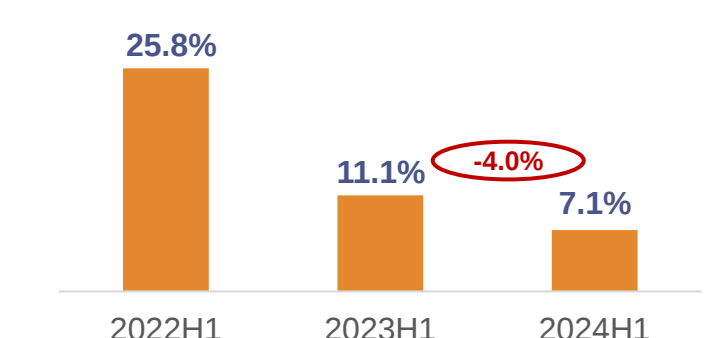
经调整毛利率



销售费用率



管理费用率



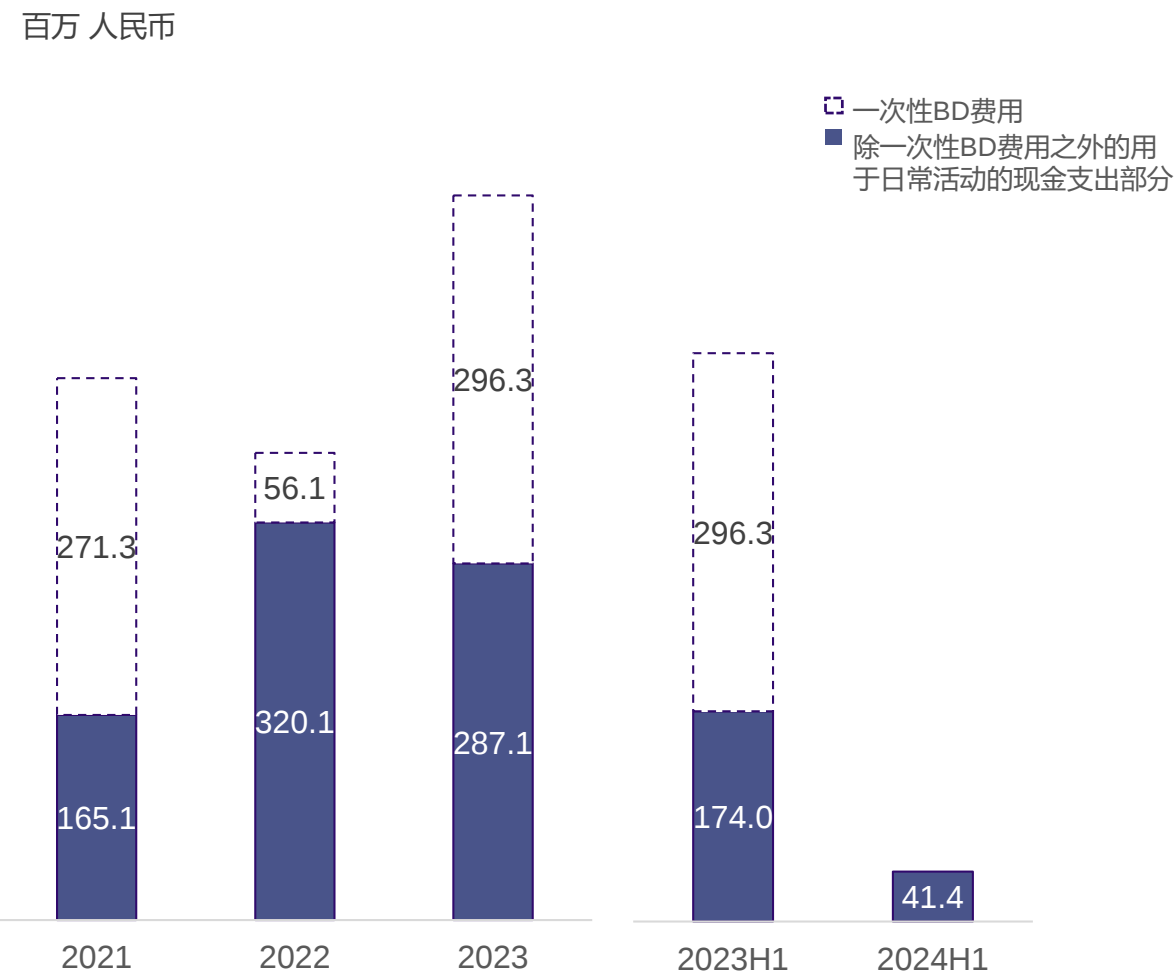
■ 瓣膜业务 ■ 神介业务

充足的流动性支持未来业务发展 | 集团

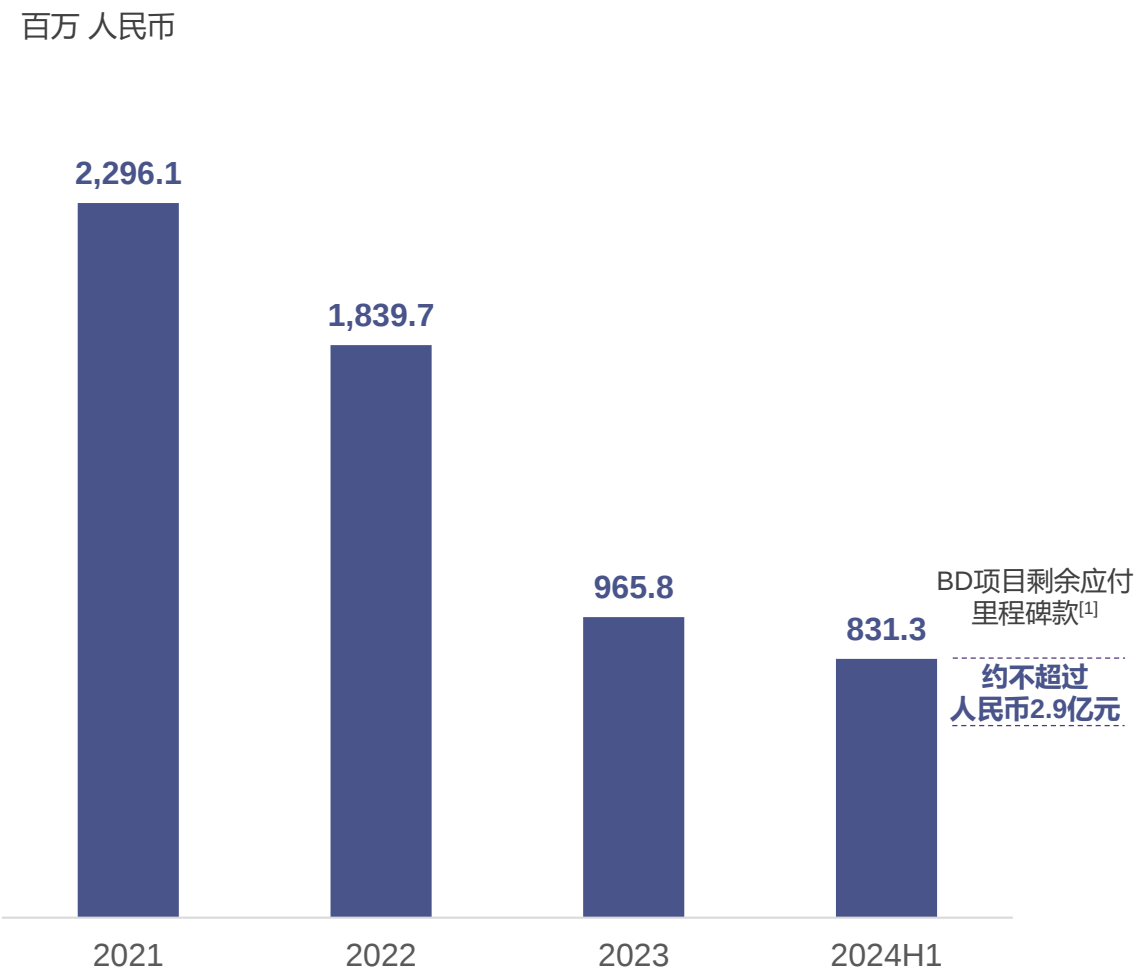
最多剩余一次性BD里程碑付款不超过人民币2.9亿元



经营活动所用现金净额



现金、现金等价物及定期存款



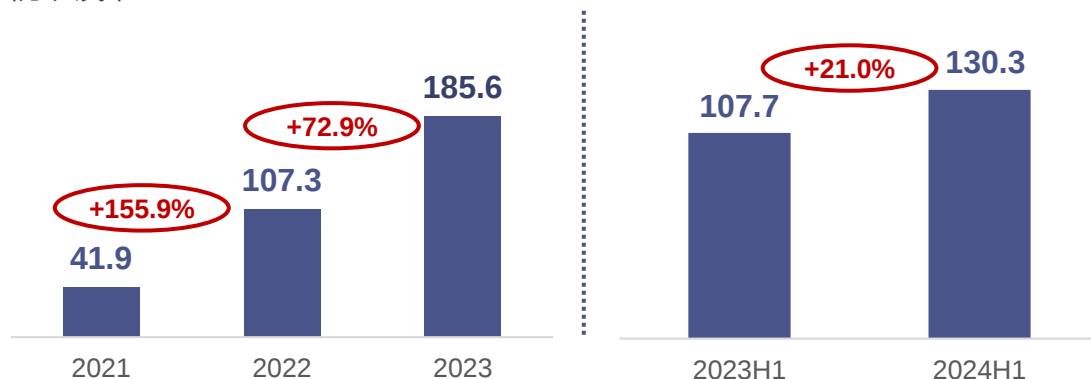
注释: [1]基于所有里程碑付款义务全部实现的总金额, 即最大可能需要支付的剩余款项。

财务概览 | 瓣膜业务

营运效率全面提升，分部亏损收窄45.5%

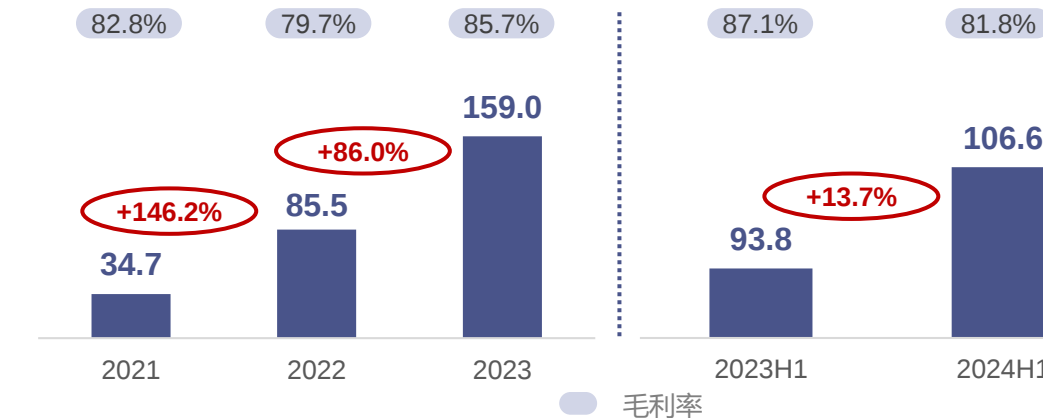
收入

百万 人民币



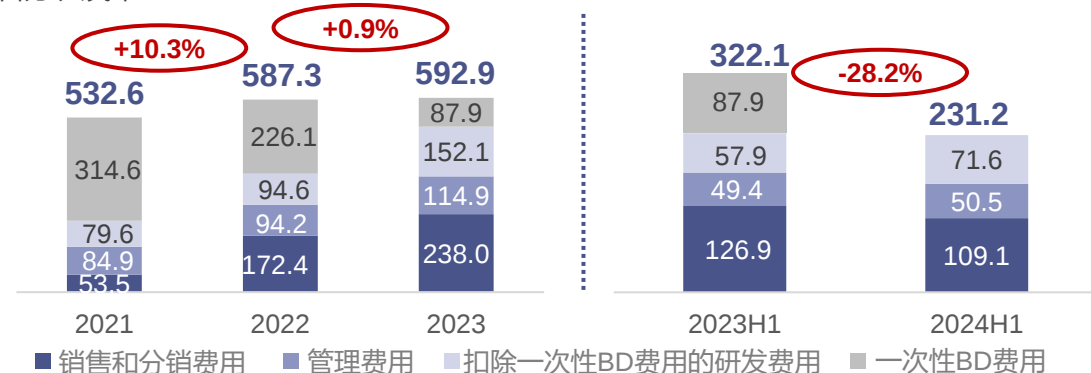
毛利润和毛利率

百万 人民币



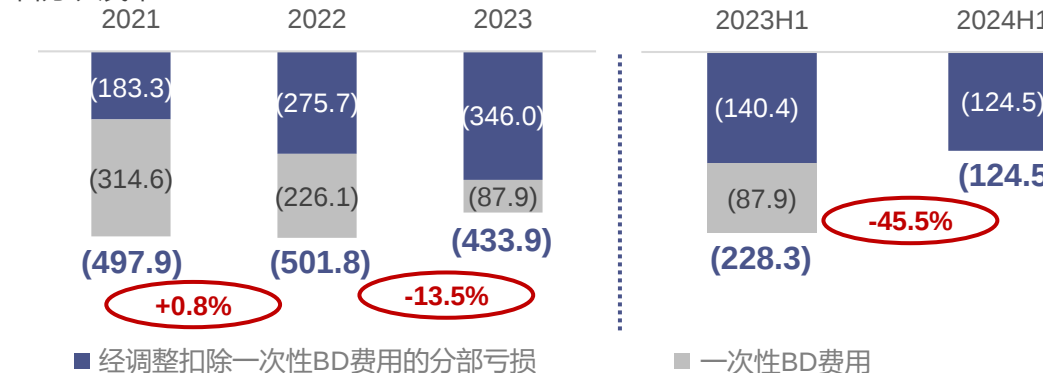
费用

百万 人民币



分部亏损

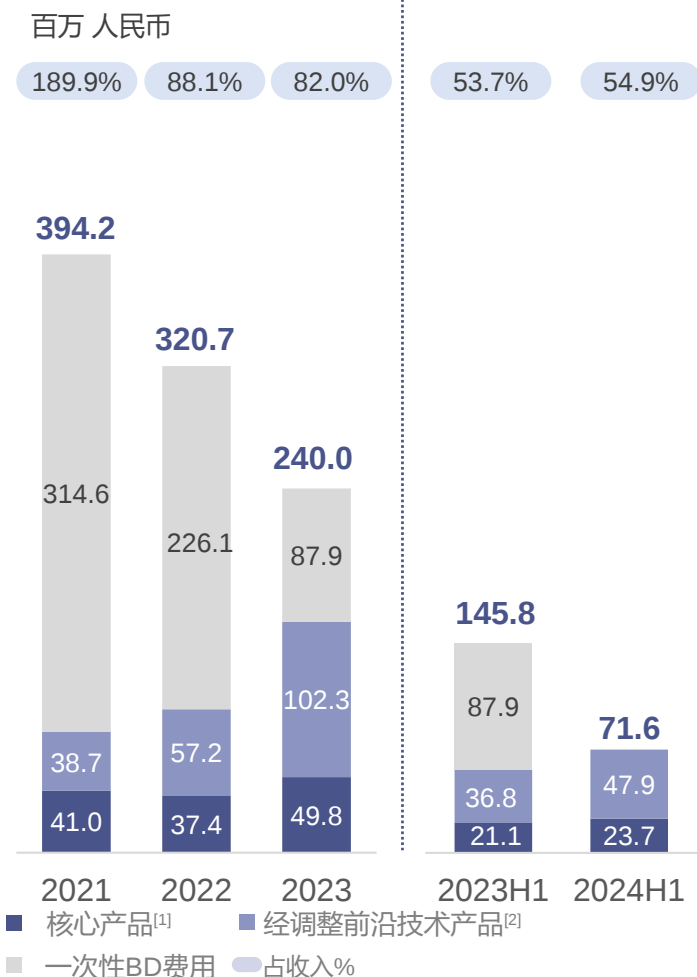
百万 人民币



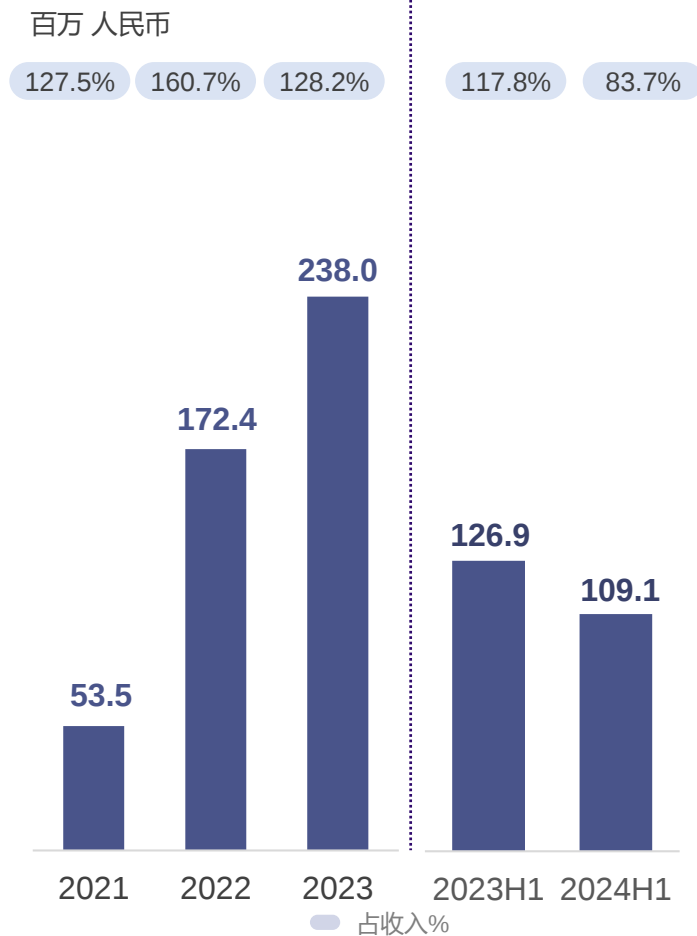
费用明细 | 瓣膜业务

规模效应显现，费用率明显改善

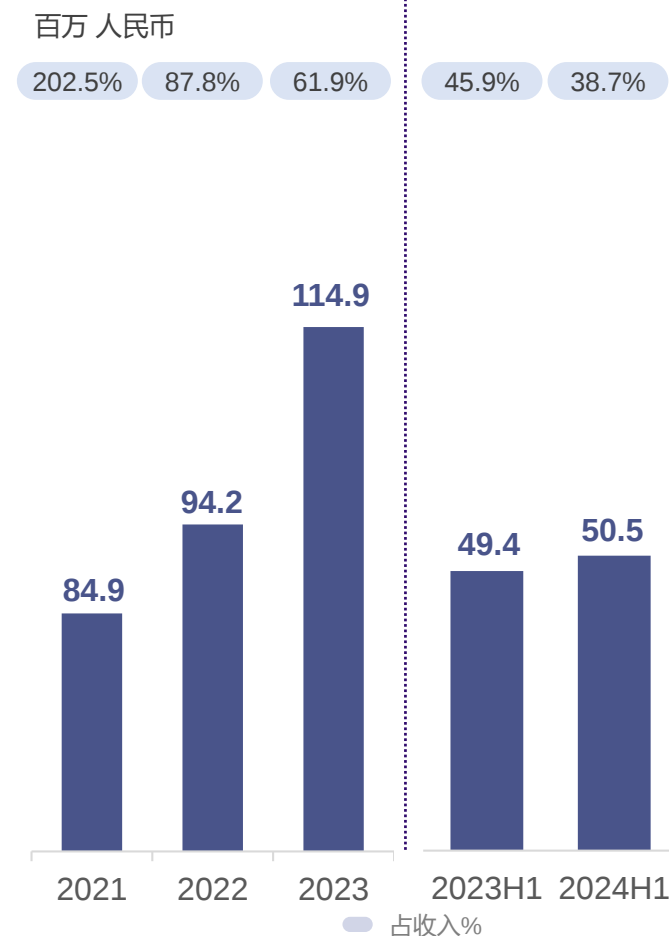
研发费用



销售及分销费用



管理费用



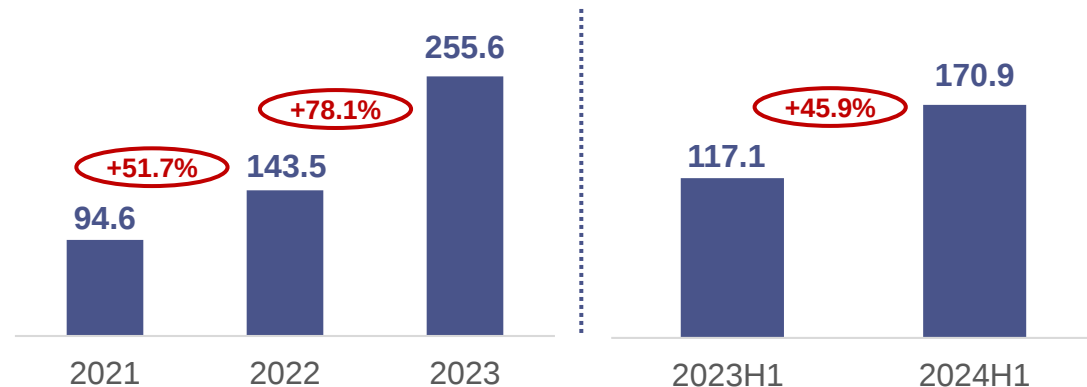
注释：[1]本报告中核心产品和前沿技术产品指本公司的两组产品分类，除非另有说明。详细请参考附录中的产品分类；
[2]经调整前沿技术产品研发费用为前沿技术产品研发费用扣除一次性BD费用。

财务概览 | 神介业务

收入超预期增长，分部盈利2872万元人民币。

收入

百万 人民币



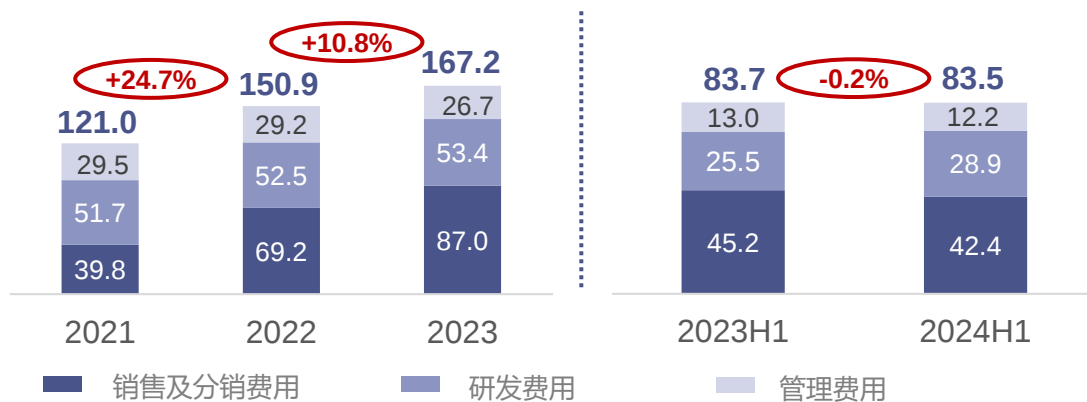
经调整毛利润和毛利率

百万 人民币



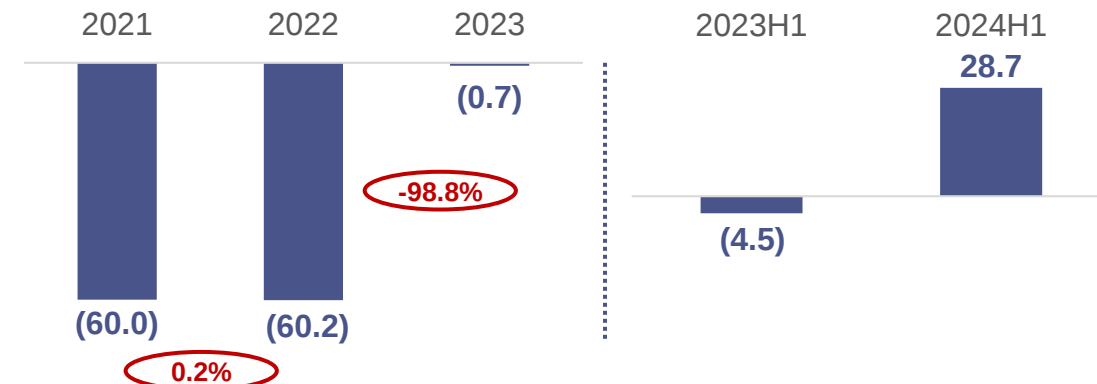
费用

百万 人民币

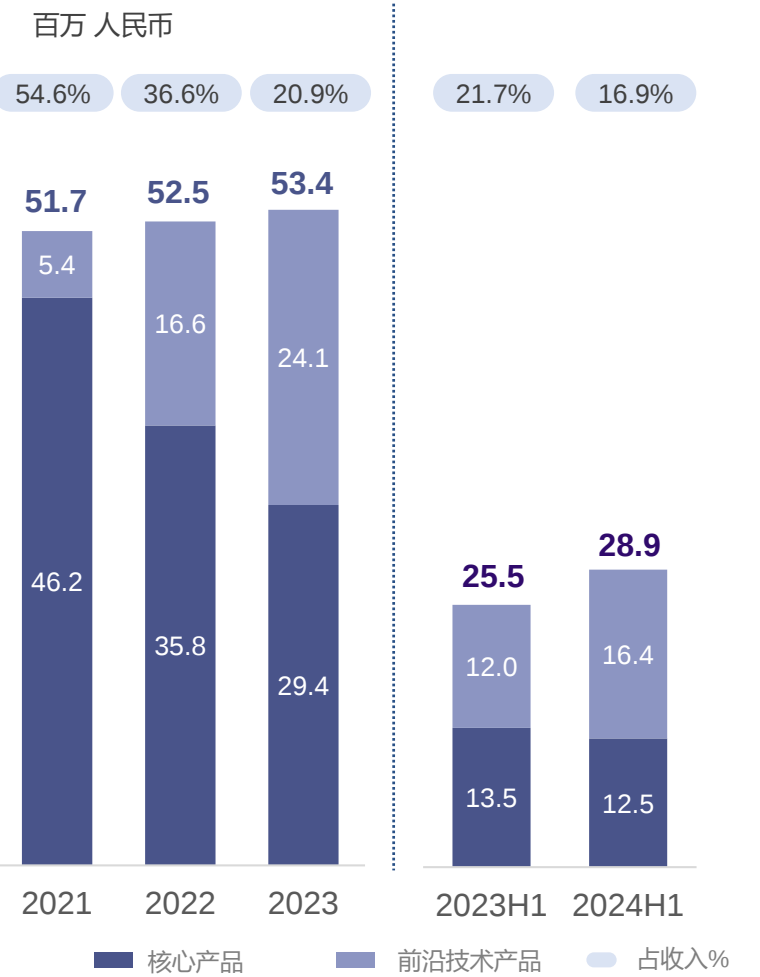


分部亏损 / 利润

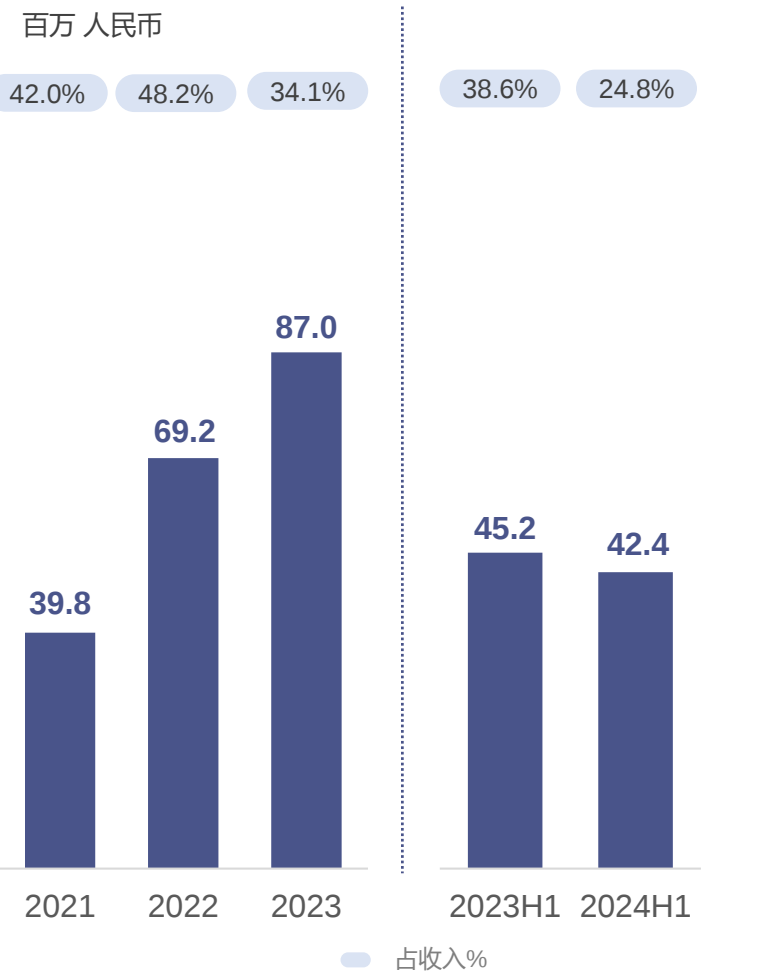
百万 人民币



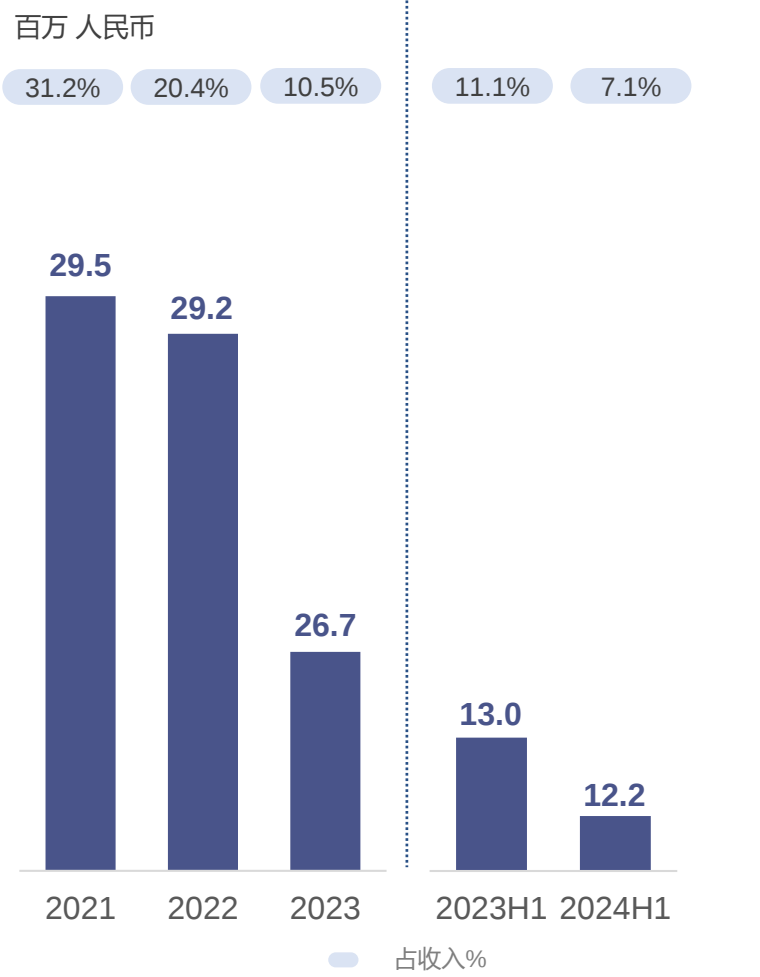
研发费用



销售及分销费用



管理费用



05

附录

核心产品

TaurusOne® TAVR系统	Jasper® 颅内可电解脱弹簧圈
TaurusElite® 可回收TAVR系统	Presgo® 机械解脱弹簧圈
TaurusNXT® “非醛交联” 干瓣TAVR系统	Jasper® SS 颅内可电解脱弹簧圈
TaurusAtlas® 球囊扩张导管	NRcoil™ 可解脱弹簧圈
TaurusAtlas Pro® 球囊扩张导管	SacSpeed® 球囊扩张导管
TaurusNavi® 导管鞘	Tethys AS® 血栓抽吸导管
TaurusExplora® 硬导丝	Syphonet® 取栓支架
	Fastunnel® 输送型球囊扩张导管
	Fluxcap® 球囊导引导管
	Presgo® 微导管
	Presgo® 微导丝
	DCwire® 微导丝
	Heralder® 导引导管
	Jasper® 弹簧圈分离控制盒
	Tethys® 中间导引导管
	Heralder® DA远端通路导引导管

- 瓣膜业务
- 神介业务

前沿技术产品

TaurusWave® 冲击波钙化重构系统
TaurusApex® 高分子瓣叶TAVR系统
Trilogy™ TAVR系统(Licensed-in)
TaurusTrio™ TAVR系统 (Licensed-in Trilogy™ TAVR System)
TaurusMax™ TAVR系统
HighLife® TSMVR系统 (Licensed-in)
Sutra TMV对合缘增强系统
GeminiOne® 缘对缘修复系统
MonarQ TTVR系统
NeuroStellar® 颅内支架
CereStellar™ 颅内辅助支架
Jasper® 颅内可电解脱弹簧圈II
Fastunnel® 输送型球囊扩张导管 II
SacSpeed® 球囊扩张导管 II
Tethys® 中间导引导管 II
桡动脉支撑导管
输送器（大内腔）
Tethys AS® 血栓抽吸导管 II

注释: 核心产品和前沿技术产品的分类依据产品性质、商业化进程和风险预测。

谢谢!

联系我们

投资者关系 | 沛嘉医疗有限公司

邮件: ir@peijiamedical.com

